

# UE1 - Analyser & dév. portefeuille de clients professionnels



 Composante  
UFR Sciences  
juridiques,  
économiques,  
politiques et de  
gestion

## Liste des enseignements

|  | Nature              | CM  | TD | TP | Crédits   |
|--|---------------------|-----|----|----|-----------|
| Définir un plan d'action commercial              | Elément constitutif | 7h  |    |    | 1 crédits |
| Identifier le potentiel du marché                | Elément constitutif | 7h  |    |    | 1 crédits |
| Journée d'accompagnement sur l'examen du bloc 1  | Elément constitutif | 7h  |    |    |           |
| Mettre en œuvre le plan d'action élaboré         | Elément constitutif | 14h |    |    | 2 crédits |
| Réaliser le diagnostic d'un portefeuille clients | Elément constitutif | 14h |    |    | 2 crédits |