

SCIENCES, TECHNOLOGIES, SANTÉ

DU Gestion et d'Economie de l'Officine



Niveau d'étude visé Inferieur ou égal au baccalauréat

Composante UFR des Sciences de la santé



Langue(s) d'enseignement Français

Parcours proposés

> DU Gestion et d'Economie de l'Officine

Présentation

Objectifs

Les deux principaux objectifs de la formation sont de :

- Former le pharmacien aux problèmes de gestion et d'économie spécifiques à l'officine,
- Étudier les concepts économiques transposables rapidement à la problématique comptable de l'officine.

Savoir-faire et compétences

- · Savoir mener des négociations commerciales,
- · Connaître les règles fiscales pertinentes,
- · Développer un savoir-faire en matière de marketing.

Organisation

Aménagements particuliers

- Effectif minimum : 12 personnes. Effectif maximum : 32 personnes.
- Les inscriptions seront closes sans préavis dès que le nombre maximal de stagiaires sera atteint
- Les organisateurs du DU s'accordent le droit d'annuler le DU si un nombre minimum d'inscrits n'est pas atteint 1 mois avant le début de la formation

Admission

Public cible

- · Pharmaciens (en priorité)
- · Préparateurs en pharmacie

Droits de scolarité

Coût universitaire de la formation

175 € (pour tous, même si vous êtes déjà inscrit en DES, en Thèse...)

Coût pédagogique de la formation 920 €

Infos pratiques

Autres contacts



Responsables pédagogiques
Pr DEMOUGEOT Céline
Dr BOBILLIER-CHAUMONT Sylvie
Secrétariat pédagogique
GELOSO Sandrine
SeFoC'Al (financement et prise en charge)
LORINT Ionela ionela.lorint@univ-fcomte.fr

CONTACT DU GESTION ET ÉCONOMIE DE L'OFFICINE

Informations, Candidatures et inscriptions GELOSO Sandrine du-pharmacie@univ-fcomte.fr UFR Santé Laboratoire de Physiologie-Pharmacie 19 rue Ambroise Paré 25030 BESANCON Cedex 03 81 66 55 55



Programme

Organisation

Déroulement de la formation

• Modalités : cours théoriques, mises en situation et cours appliqués à la pratique

Stage : néantLieu : BesançonDurée : 1 semaineVolume horaire : 40h

Programme

Module 1 : La gestion comptable de l'officine

- · Les comptes annuels
- Typologie de structure financière
- · Budget prévisionnel

Module 2 : Les points clés de la gestion

- · La marge commerciale
- · La masse salariale
- · La gestion de la croissance

Module 3: La gestion juridique et fiscale

Module 4: L'officine et ses partenaires

- · Relations économiques avec les confrères
- · Relations avec les laboratoires et les grossistes
- Relations avec les banques
- Relations avec les organismes payeurs

Module 5 : Économie de l'officine

- Environnement officinal
- Perspectives
- Marchés
- Étude de la clientèle
- L'implantation
- Développement de l'espace client
- · L'agencement

DU Gestion et d'Economie de l'Officine

DU Gestion et d'Economie de l'Officine

	Nature	СМ	ID	TP	Credits
L'informatisation et ses limites	Matière				



Economie de l'officine Matière

Fiscalité de l'officine Matière

Gestion comptable de l' officine Matière 40h

Gestion juridique Matière

L'officine et ses partenaires Matière

Point clé gestion Matière

Relation avec les banques Matière

Relations avec les groupements Matière

Relations avec les organismes payeurs Matière