

DROIT, ÉCONOMIE, GESTION

# Licence professionnelle Assurance, banque, finance : chargé de clientèle

Lp Assurance, banque, finance : chargé de clientèle



ECTS

60 crédits



Durée

1 an



Composante  
UFR Sciences  
juridiques,  
économiques,  
politiques et de  
gestion



Langue(s)  
d'enseignement  
Français

## Présentation

### Objectifs

Cette offre de formation en alternance est unique en Franche-Comté, elle est en revanche très représentée au niveau national. La formation similaire la plus proche est proposée par l'Université de Bourgogne avec laquelle nous sommes en partenariat. Cette formation offre des débouchés au niveau régional où la demande des banques est très forte.

La force de la licence professionnelle repose sur :

- la mobilisation d'enseignants-chercheurs de l'Université de Franche-Comté, gage d'un enseignement de pointe, exigeant, dont les alternants peuvent tirer bénéfice par les apports méthodologiques, la réflexion et la distance critique pour les enseignements fondamentaux ;
- l'implication, pour les enseignements appliqués, de professionnels qualifiés du CFPB, reconnus pour leur expertise et leur expérience des métiers ;
- un solide partenariat tissé avec les principales banques de réseau françaises, sensibles à l'alternance comme mode de formation de leurs futurs collaborateurs.

Le partenariat avec le CFPB permet aux étudiants diplômés de s'engager dans la formation tout au long de la vie après

quelques années d'expérience professionnelle à l'issue de la licence et de s'ouvrir à de nouvelles fonctions dans la banque (gestion de patrimoine, conseiller clientèle de professionnels, chargé d'affaires, direction d'agence).

## Organisation

### Ouvert en alternance

**Type de contrat :** Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation.

15 jours en formation / 15 jours en entreprise (+ les vacances universitaires)

## Admission

### Conditions d'admission

 <http://admission.univ-fcomte.fr/>

### Modalités d'inscription

☞ <http://admission.univ-fcomte.fr/>

---

## Public cible

- La formation est ouverte aux étudiants titulaires d'une L2 (en particulier Économie et Gestion, Droit, AES), d'un DUT (GEA, TC, GACO) ou d'un BTS tertiaire (MUC, banque, assurance...)
- Formation continue : reprise d'études ou validation des acquis de l'expérience (VAE)

---

## Infos pratiques

---

### Contacts

#### **Responsable pédagogique**

Fabien Labondance

✉ [ipro-banque@univ-fcomte.fr](mailto:ipro-banque@univ-fcomte.fr)

#### **Responsable pédagogique**

François Marechal

✉ [ipro-banque@univ-fcomte.fr](mailto:ipro-banque@univ-fcomte.fr)

#### Scolarité SJEPG

✉ [sjepg-scolarite@univ-fcomte.fr](mailto:sjepg-scolarite@univ-fcomte.fr)

---

### Autres contacts

# Programme

Lp Assurance, banque, finance : chargé de clientèle, UFR SJEPG

Semestre 05

	<b>Nature</b>	<b>CM</b>	<b>TD</b>	<b>TP</b>	<b>Crédits</b>
<b>UE1 - Environnement bancaire</b>	Unité d'enseignement				24 crédits
Anglais bancaire et financier	Elément constitutif	21h			3 crédits
Droit bancaire	Elément constitutif	18h			2 crédits
Droit civil et transmission	Elément constitutif	16h			1 crédits
Droit des assurances	Elément constitutif	18h			2 crédits
Droit fiscal	Elément constitutif	18h			2 crédits
Firme bancaire et Gestion des risques 1	Elément constitutif	10h			1 crédits
Firme bancaire et Gestion des risques 2	Elément constitutif	11h			1 crédits
Informatique	Elément constitutif	18h			2 crédits
Mathématiques financières	Elément constitutif	21h			2 crédits
Ouvertures	Elément constitutif	26,5h			3 crédits
Politique monétaire	Elément constitutif	18h			2 crédits
Système bancaire et financier 1	Elément constitutif	11h			1,5 crédits
Système bancaire et financier 2	Elément constitutif	10h			1,5 crédits
<b>LP ABF parc. chargé de clientèle Sem. 5 - U.E Libre</b>	Unité d'enseignement libre				

Semestre 06

<b>Nature</b>	<b>CM</b>	<b>TD</b>	<b>TP</b>	<b>Crédits</b>

<b>UE2- Pratique de l'environnement bancaire (ESB)</b>	<b>Unité d'enseignement</b>	<b>24 crédits</b>
Actionner les leviers de développement	Elément constitutif	14h 1 crédits
Contribuer à l'accroissement du PNB	Elément constitutif	14h 1 crédits
Déclencher les prises de conscience	Elément constitutif	28h 3 crédits
Développer la satisfaction client	Elément constitutif	21h 3 crédits
Identifier les solutions	Elément constitutif	42h 4 crédits
Qualifier les projets des clients	Elément constitutif	35h 3 crédits
Remporter l'adhésion du client - Assurer le suivi	Elément constitutif	21h 3 crédits
Statuer sur l'opportunité de l'entrée en relation	Elément constitutif	21h 3 crédits
Traiter les besoins de financement	Elément constitutif	28h 3 crédits
<b>UE3- Projet tutoré &amp; stage</b>	<b>Unité d'enseignement</b>	<b>12 crédits</b>
Projet tutoré	Elément constitutif	6 crédits
Stage	Stage	6 crédits
<b>LP ABF parc. chargé de clientèle Sem. 6 - U.E Libre</b>	<b>Unité d'enseignement libre</b>	